

Wir halten Ihnen den Rücken frei  
zuverlässig • diskret • effektiv

Mehr Zeit fürs Kerngeschäft  
Mehr finanzielle Sicherheit  
Und bessere Zinsen

## Kreditmanagement und strategisches Rating

Die Zeiten ändern sich  
Die Anforderungen wachsen



Sie können sich voll und ganz auf das Wesentliche konzentrieren:

- Sie haben mehr Zeit und weniger Stress, können sich auf das Tagesgeschäft konzentrieren
- Sie haben den Kopf frei für die Entwicklungen Ihres Unternehmens
- Sie minimieren finanzielle Risiken und können dadurch sicherer planen
- Sie erzielen ein optimales Rating bei der Bewertung Ihres Unternehmens
- Sie können günstigere Kredite erhalten
- Sie sparen Geld und Nerven

Wir halten Ihnen den Rücken frei – absolut diskret, versteht sich, kompetent und in Ihrem Sinne.



„Wie erreiche ich ein besseres Rating für bessere Zinsen?“

„Wie bekomme ich mehr finanzielle Planungssicherheit?“

„Wer entlastet mich, meinen Zeitaufwand für die Bank?“

Es gehört zu unserem Kerngeschäft Kontakte zu Banken herzustellen und zu pflegen. Als aktives Bindeglied zwischen mittelständischen Auftraggebern, Steuerberatern und Kundenbetreuern auf Bankenseite.

Wir freuen uns auf Ihren Anruf.



leofi GmbH  
Rankestraße 2  
10789 Berlin

Fon 030 - 88 77 38 38  
Fax 030 - 88 77 47 81  
Mobil 0172 - 32 40 22 8  
Mail info@leofi.de



Die Globalisierung der Wirtschaft hat unsere Märkte stark verändert: Neue Perspektiven, höheres Tempo, mehr Wettbewerbsdruck.

Gute Geschäftsbedingungen sind heute mehr wert denn je. Insbesondere gegenüber Banken und Kreditinstituten können unzureichende Kontakte bzw. mangelhafte Kommunikation gravierende Auswirkungen haben – bis hin zur Kündigung der Kredite.

Neue Ratingverfahren seitens der EU (Basel II) haben die Anforderungen an Kreditgeber und Kreditüberwachung drastisch erhöht.

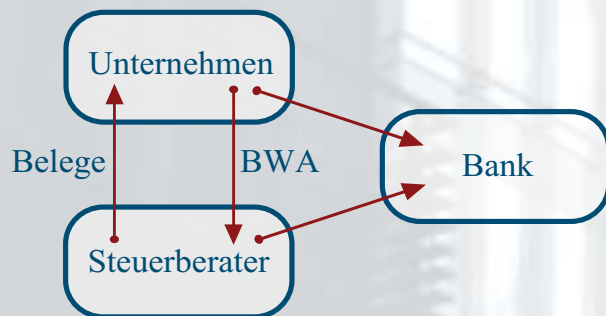
Die Folgen für Unternehmer:  
Nie war es aufwändiger, Unternehmenskredite zu bekommen. Nie waren Kredite so sehr von der Geschäftslage abhängig. Noch nie war der schriftliche Erklärungsaufwand zu Geschäftsbetrieb, Bilanzen und eigenem Forderungsmanagement so komplex wie heute.

Hand aufs Herz: Welcher Unternehmer hat dazu heute noch Zeit?

## Wer Veränderungen erkennt, kann bessere Chancen entwickeln

Veränderte Rahmenbedingungen auf der Bankenseite

- Anforderungen an Kreditvergabe steigen
- Höhere Kontrollfrequenzen (teilweise schon vierteljährlich)
- Personalabbau: Bankangestellte müssen immer mehr Unternehmer betreuen
- Häufiger Mitarbeiterwechsel verhindert langjährige Kenntnisse über das Unternehmen



Veränderte Rahmenbedingungen bei Unternehmen

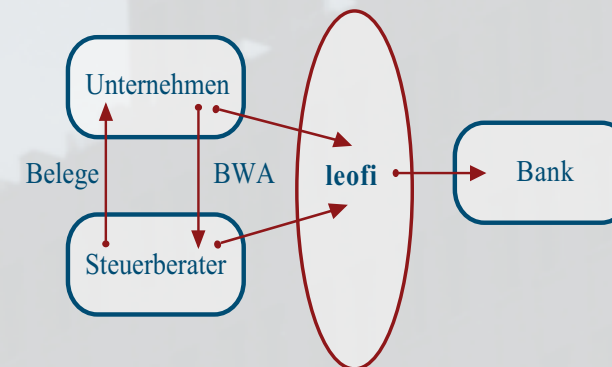
- Zahlungsmoral wird schlechter
- Forderungsausfälle durch Insolvenzen nehmen zu
- Finanzbedarf muss stärker beobachtet werden
- Konkurrenz aus Billiglohnländern führt zu sinkenden Marktpreisen, verlangt veränderte Strategien
- Akquisitionsaufwendungen, (Kundennähe und -orientierung) müssen erhöht werden
- Unternehmer müssen mehr Zeit und Geld investieren, um sich von Wettbewerbern abzuheben
- Das restriktive Verhalten der Banken muss berücksichtigt werden
- Personalabbau im Unternehmen erhöht die Zeitbelastung des Geschäftsführers

## leofi übernimmt Ihr strategisches Rating- und Kreditmanagement

Geschäftsführerin Anett Oettel war mehr als 10 Jahre in führenden Positionen bei renommierten deutschen Banken für die Betreuung von Finanzierungen und Risikomanagement verantwortlich.

Sie ist mit den finanztechnischen EU-Vorgaben für Banken (Basel II) vertraut, kennt die inländischen bankspezifischen Erfordernisse und kann folglich deren Anforderungen rasch und effektiv erfüllen.

Effektiv für alle Seiten, denn als selbstständige Beraterin versteht sie auch die Belange der Unternehmer ganz genau.



Unsere Leistungen für kleine und mittelgroße Betriebe und Unternehmen

- Informationen optimal strukturieren, inhaltlich verbessern, komprimieren und richtig darstellen
- Steuerung des Informationsaustausches zwischen Unternehmen und Steuerberater bzw. zwischen Unternehmen, Steuerberater und Bank
- Als Ansprechpartner für die Bank ständig zur Verfügung stehen
- Zur Verbesserung der Ratingkomponenten beitragen
- Alternative Finanzierungen suchen
- Den sinnvollen Umgang mit Kreditsicherheiten überwachen
- Kreditengagements strukturieren (Hilfe bei Ablösung, Umschuldung und Laufzeitüberwachung)
- Finanzielle Begleitung von Unternehmenskonzepten (Aktivitäten müssen finanzierbar sein)